**Solicitud para el Préstamo de Negocio**

**Instrucciones de Solicitud del Préstamo**

1. Favor de revisar las indicaciones antes de completar su solicitud.
2. Si en caso que sea casado/casada, incluya su información del hogar combinado en el formulario de información financiera.
3. Si usted tiene un aval, tanto usted come el aval debe completar el formulario de información financiera.
4. Favor de asegurase que su solicitud este completa con fecha y firmada.
5. Favor de incluir todos los documentos que se solicita:
6. Una factura, u otra clase de información que muestre el costo del artículo, junto con la descripción de los equipos o servicios que se proporcionaran.
7. Verificación de los ingresos
8. Verificación de la cobertura de seguro de propiedad
9. Por favor incluya el Plan de Negocios\* (vea la instrucciones en la siguiente página)

**Washington Access Fund llevara a cabo una verificación de crédito de cada solicitante.**

**REGRESAR SOLICITUD COMPLETA A:**

**WASHINGTON ACCESS FUND**

**100 South King St., Suite 280**

**Seattle, WA 98104**

**Numero Telefónico: (206) 328- 5116 (V), o (888) 808- 8942 (TTY)**

**Numero Sin Cargo: (877) 428- 5116**

\* Si usted no tiene un Plan de Negocio, póngase en contacto con Washington Access Fund, y nos encargaremos en ayudarle.

**Instrucciones para el Plan de Negocios**

Favor de adjuntar un plan de negocios que describa: ¿Que planea hacer en su negocio? ¿Cómo va a conseguir clientes? ¿Cuánto dinero espera ganar? Y ¿Qué otros recursos tiene o necesita para emprender su negocio? Si usted tiene un negocio existente, por favor incluya las finanzas que muestren las ganancias de su negocio en los últimos dos años. Si usted no tiene un plan de negocios, el personal de Washington Access Fund le ayudará a completar uno, o referirle a otros recursos alternativos de ayuda.

**Muestra: Ejemplo de un Plan de Negocios**

1. **Descripción del negocio: Escriba una introducción general de su negocio que incluya las siguientes preguntas.**

* ¿Cuál es el nombre comercial de su negocio? Y ¿Qué servicios o productos ofrece su negocio?
* ¿Cuál es la estructura legal de su negocio? (Por ejemplo: empresa unipersonal, sociedad, o corporación)
* Actualmente, ¿Su negocio está realizando ventas? Sino ¿Para cuándo planea comenzar?
* ¿Cuál es su “declaración de la misión” de su negocio?
* Esto debe de ser una o dos frases que expliquen los objetivos generales de su negocio. Una decla-ración eficaz debe de ser capaz de contar la historia y los ideales de su empresa en menos de 30 segundos. (Por ejemplo: JavaNet es un negocio de puesta en marcha que proporcionará un foro único para la comunicación y el entretenimiento a través del internet.)
* ¿Cuáles son sus metas a corto y a largo plazo para su negocio?

1. **Plan de Mercadeo:** Es una buena idea entrevistar a los clientes potenciales y competidores para tener información real para las siguientes preguntas. También, tendrá que visitar a su biblioteca local y preguntar sobre donde se encuentra la sección de negocios; allí se puede conseguir información demográfica para ayudarle acortar su mercado objetivo, para determinar la mejor manera de vender su producto/servicio.

* ¿Cuáles son las características y beneficios que ofrece su producto/servicio? ¿Qué es lo hace a su producto/servicio único?
* ¿Cómo va (o ha hecho) para calcular el precio de su producto/servicio?
* ¿Quién es su cliente ideal?
* Su cliente ideal debe ser un grupo específico de personas. Puede que otras personas aparte compren su producto o servicio, pero este grupo especial, será el blanco la cual se centrara la mayor parte de sus esfuerzos de mercadeo. (Por ejemplo: El cliente ideal de JavaNet son estudiantes en el área urbana de Seattle, entre las edades de 18 a 25 años, que utilizan el internet para completar la mayor parte sus trabajos/tareas escolares.
* ¿Quiénes son sus principales competidores?

Descríbalos e identifique sus fortalezas y debilidades.

* ¿Cuáles son las tendencias actuales de su mercado? ¿Su producto o servicio está alcanzando una nueva etapa de popularidad, o ha alcanzado su pico más alto?
* Si usted no ha adquirido esta información a través de sus entrevistas, las revistas especiales hechas para los dueños de negocios específicamente en su línea de negocio, son un buen lugar para conocer las tendencias más actuales.
* ¿Cómo utilizará los anuncios, redes, llamadas telefónicas, correo, etc., para informar a su cliente ideal sobre el producto/ servicio que usted ofrece?

1. **Plan Operativo:**

* ¿Cómo planea producir y distribuir su producto o servicio?
* Describa su método de contabilidad.
* Liste los nombres e incluya las hojas de vida de quienes ejecutaran el negocio (incluyéndolo a usted).
* Describa en donde se llevara a cabo la mayoría de las activadas económicas de su negocio.

1. **Proyecciones financieras: Complete las hojas de proyección financieras e incluya un párrafo explicando los números.** Si necesita hojas de proyección llame al número (206) 328-5116.

No se desanime si su negocio no tiene mucho éxito al comenzar – sea paciente. Observando sus proyecciones financieras, podrá determinar cuánto tiempo tendrá para seguir viviendo con su actual ingreso, y cuando empezará a recoger las ganancias de su negocio.

* Pronóstico de ventas
* Proyecciones de pérdidas y ganancias
* Proyecciones de flujo de efectivo

**Política de Privacidad**

**de Washington Access Fund**

La ley declarada en el “Gram-Leach-Bliley Act” nos exige a decirle las medidas que tomaremos para resguardar la privacidad de la información financiera que nos proporcione. He aquí, un resumen de nuestras políticas de privacidad.

**Nuestra Política de Privacidad**

Podemos re-copilar información personal no pública sobre usted de las siguientes fuentes:

* Información que recibamos de usted en su solicitud del préstamo
* Individuos u organizaciones detallados en su solicitud del préstamo
* Información sobre sus transacciones con nosotros, nuestros afiliados u otros
* Información que recibamos de una agencia de buro de crédito al consumo

**Lo que Revelamos**

Washington Access Fund forma miembro del “Credit Builders Alliance” a través la cual reportamos los historiales de pago de préstamo a buros nacionales de crédito. Como tal, su historial de pago del préstamo puede llegar a formar parte de su historial de crédito. De igual forma, no compartimos información personal o publica sobre nuestros clientes, a no ser que la ley no lo solicite.

**Contando su Historia**

Nosotros podemos usar “su historia” (por ejemplo usar detalles como: ¿Por qué necesito un préstamo? ¿Qué tipo de tecnología adquirió, y como ha impactado su vida?) Para explicar o dar a conocer a nuestros programa a otros clientes y contribuyentes. Sin embargo, no lo nombraremos por su nombre, al menos que nos haya dado su permiso. **Si no desea que su historia sea compartida, por favor háganoslo saber en el momento de solicitar el préstamo.** Esto no le afectará si calificará o no para un préstamo.

**Seguridad y Confidencialidad**

Washington Access Fund toma todas las precauciones necesarias para garantizar que su información personal permanezca privada. Por consecuencia, limitamos el acceso a la información personal o pública sobre nuestros clientes solo a empleados y agentes de Washington Acces Fund, el Comité de Préstamos y Junta Directiva con una necesidad de conocimiento, a avales, vendedores y proveedores que necesitan saber esa información para proporcionar los artículos y servicios solicitados por usted. Mantenemos medidas de seguridad física, electrónica, y de procedimiento para cumplir con las regulaciones federales y proteger su información personal o pública.

**Preguntas**

Si usted tiene preguntas o inquietudes sobre nuestra política de privacidad, por favor contacte a Washington Access Fund.

100 South King Street, Suite 280

Seattle 98104

Teléfono: (206) 328-5116

[kathy@washingtonaccessfund.org](mailto:kathy@washingtonaccessfund.org)

**Primera Parte**

**Solicitud para el préstamo de Negocio**

Fecha de Solicitud: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Nombre(s) de(los) solicitante(s): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Número(s) de Seguro Social: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Fecha de Nacimiento: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Domicilio: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Ciudad: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Estado: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Código Postal: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Condado: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Teléfono de Casa: (\_\_\_\_\_\_\_\_) \_\_\_\_\_\_\_\_ - \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Teléfono de trabajo: (\_\_\_\_\_\_\_) \_\_\_\_\_\_\_\_\_- \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Fax: (\_\_\_\_\_\_\_\_) \_\_\_\_\_\_\_\_\_ - \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Correo Electrónico: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

¿Cómo se enteró sobre los servicios que ofrece Washington Access Fund?

Nombre del Propietario del Negocio:

Nombre: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_Apellido: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Edad del Propietario del Negocio: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Discapacidad del Propietario del Negocio: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Enumere y describa el equipo o servicios que desea adquirir.

Incluya, nombre(s), domicilios, y número telefónicos de los vendedor(es), y el costo de cada artículo (incluyendo accesorios, garantías extendidas, él envió e impuestos de venta). Por favor incluya una factura del vendedor u otro informe que muestre el costo del artículo.

Por favor, describa en sus propias palabras, de cómo este equipo de negocios se va utilizar, y como le beneficiará en el emprendimiento de su negocio.

Describa en sus propias palabras porque está buscando a dedicarse al trabajo independiente.

Meta de Empleo**:** ¿Cuál es su metal principal de empleo en el momento de la solicitud? (elija uno)

\_\_\_\_ Conseguir nuevo ingreso en una ocupación de teletrabajo

(No tengo empleo, pero deseo conseguir uno)

\_\_\_\_ Conseguir nuevo ingreso en el trabajo independiente

(No tengo empleo pero deseo ser un trabajador independiente)

\_\_\_\_ Cambiarme a una ocupación nueva de teletrabajo

(Tengo empleo pero deseo cambiarme a otro tipo de trabajo)

\_\_\_\_ Cambiarme a el trabajo independiente

(Tengo empleo pero deseo emprenderme al trabajo independiente)

\_\_\_\_ Expandir un negocio existente

\_\_\_\_ Otro (describa brevemente):

¿Tiene un seguro que cubra el equipo que comprará en caso de que este sea dañado o perdido?

\_\_\_\_ Sí \_\_\_\_ No

Describa, brevemente, el tipo de negocio o trabajo para el que está comprando el equipo. ¿Es este, un negocio en el hogar? Sino ¿Dónde se ubica su negocio o trabajo?

¿Es este un trabajo nuevo o existente?

\_\_\_\_ Nuevo \_\_\_\_ Existente

**Información Demográfica del Cliente**

Estos antecedentes nos ayudaran a determinar a quienes estamos sirviendo. Estamos solicitando esta información en conformidad con la ley declarada del “Equal Opportunity Act” y los requisitos de las agencias reguladoras. Proporcionar esta información es voluntario y no será en ningún modo un factor en el proceso de aprobar su solicitud.

**Sexo: \_\_\_\_** Hombre \_\_\_\_ Mujer

**Origen étnico/ racial:**

**\_\_\_\_** Caucásico \_\_\_\_ Asiático/ Islas del Pacifico

**\_\_\_\_** Africano Americano \_\_\_\_ Nativo Americano

\_\_\_\_ Hispano \_\_\_\_ Otro: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Lenguaje Primordial en Casa:**

**\_\_\_\_** Ingles \_\_\_\_ Español \_\_\_\_ Chino

\_\_\_\_ Coreano \_\_\_\_ Vietnamita \_\_\_\_ Otro: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Estado Civil:**

**\_\_\_\_** Soltero(A) y sin hijos dependientes

\_\_\_\_ Soltero(A) con hijos dependientes

\_\_\_\_ Casado(A) \_\_\_\_ Divorciado(A)

\_\_\_\_ Unión libre \_\_\_\_ Viudo(A)

\_\_\_\_ Otro (explique):

**Estado de Empleo:**

Empleado independiente Empleado Independiente

\_\_\_\_ (tiempo completo) \_\_\_\_ (tiempo parcial)

\_\_\_\_ Empleado tiempo completo \_\_\_\_ Empleado tiempo parcial

\_\_\_\_ Jubilado \_\_\_\_ Jubilado por discapacidad

\_\_\_\_ Ama de Casa \_\_\_\_ Desempleado

\_\_\_\_Estudiante (Grado completado:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_) \_\_\_\_ Otro (explique):

**¿Está buscando trabajo activamente?**

\_\_\_\_ No \_\_\_\_ Si – tiempo completo \_\_\_\_ Si – tiempo parcial

**Tipo de Vivencia:**

\_\_\_\_ Unidad de alquiler subsidiado \_\_\_\_ Alquiler

\_\_\_\_ Propia casa/ condominio

\_\_\_\_ Otro (explique):

**Veterano:**

**\_\_\_\_** No \_\_\_\_ Si

**¿Cómo escucho sobre los servicios que ofrece Washington Access Fund?**

**\_\_\_\_** Publicidad (ejemplo: TV, radio, periódico)

­\_\_\_\_ Información recibida por correo

\_\_\_\_ Información vía internet

\_\_\_\_ Amigo/ Conocido

\_\_\_\_ Professional (ejemplo: Doctor, trabajador social)

\_\_\_\_ Agencia de discapacidad

\_\_\_\_ Programa de tecnología del estado

\_\_\_\_ Vendedor/ Distribuidor

\_\_\_\_ Banco, cooperativa de crédito, institución de préstamos

\_\_\_\_ No estoy seguro

\_\_\_\_ Otro:

**Actualmente estoy cubierto por los siguientes programas públicos/privados:**

**\_\_\_\_ “**Medicaid”

\_\_\_\_ “Medicare”, seguro medico

\_\_\_\_ Seguro de salud privada

\_\_\_\_ Cupones de alimentos

\_\_\_\_ La división estadal de “Develepoment Disabilities Administration”

\_\_\_\_ Rehabilitación vocacional: Departamento de servicios para ciegos (Department of Services of the Blind), Boleto de Trabajo

\_\_\_\_ Seguro de incapacidad

\_\_\_\_ Educación especial/ Plan 504

\_\_\_\_ “Medicaid cap waiver”

\_\_\_\_ Compensación de trabajadores

**Parte II**

**Formulario de Información Financiera**

**Tipo de crédito solicitado:**

\_\_\_\_ Cuenta individual

\_\_\_\_ Cuenta conjunta con el cónyuge

\_\_\_\_ Cuenta conjunta con otra persona

**¿Es Casado(a)? \_\_\_\_** No \_\_\_\_ Si\*

**Ingreso Bruto Mensual del Hogar\*\*: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Ingreso Neto Mensual del Hogar: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (A)**

Fuentes de Ingreso:

* Salario neto de empleo: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Salaria neto de autoempleo: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Seguro Social: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Seguridad de Ingresos Suplementario (SSI): $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Beneficios de incapacidad(SSDI): $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Pensión/ 401K/ Jubilación: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Ahorros/ Inversiones: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Fideicomiso: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Cupones de alimentos: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Otro tipo de ingreso(describa): $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Nombres y edades de las personas que son apoyadas por este ingreso:

**Empleo:**

Posición: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Compañía: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Nombre del Supervisor: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Teléfono: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Correo electrónico: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Dirección: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Ciudad: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Estado: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_Código Postal: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

¿Cuánto tiempo lleva trabajando esta posición?

\*Incluya su información familiar combinada de usted y su cónyuge en el formulario de información financiera – Incluso si usted no usara los ingresos de su cónyuge para pagar este préstamo.

\*\*\*Pensión alimenticia, manutención de los hijos o mantenimiento por separado, no necesita ser figurados a menos que desee que sea considerado en la concesión de crédito.

**Bienes**

Cuenta de cheques/ efectivo a mano: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Cuenta de ahorros: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

IRA/ Cuantas de retiro: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Acciones, Inversiones: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Inmobiliaria:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(Domicilio 1) (Valor de tasación)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(Otro Domicilio) (Valor de tasación)

Bienes Muebles (ejemplo: vehículos, botes): *liste Año, Marca, Modelo*

#1: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(Valor actual)

#2: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(Valor actual)

#3: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(Valor actual)

#4: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(Valor actual)

#5: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(Valor actual)

Otros bienes (por favor describa): $ \_­­\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Deudas**

Hipoteca(s):

#1: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Banco, # de cuenta Saldo Mensual

#2: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Banco, # de cuenta Saldo Mensual

Vehículo(s):

#1: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_$ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Acreedor, # de cuenta Saldo Mensual

#2: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_$ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Acreedor, # de cuenta Saldo Mensual

Préstamos Estudiantiles:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_$ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ $\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Acreedor, # de cuenta Saldo Mensual

Tarjetas de Crédito (adjunte la lista)

Adeudado total: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Pago mensual total: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Préstamos personales/ Otras deudas (describa):

Saldo: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Pago mensual: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Parte III**

**HOJA DE PRESUPUESTO**

**Gastos básicos MENSUALES**

**Gastos residenciales:**

Alquiler $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Pago de hipoteca $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Seguro de propietarios/ aquilinos $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Cuentas asociadas con el propietario $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Utilidades $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Impuestos de propiedad $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Otros gastos residenciales $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Gastos de transporte:**

Pago de automóvil $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Gasolina, mantenimiento y reparación de automóvil $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Seguro de coche $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Transporte público $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Otros gastos de transportación: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Seguro y gastos médicos:**

Seguro de salud $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_Gastos médicos no subsidiados $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Seguro y gasto dental $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Lentes/ contactos $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Prescripciones $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Otros gastos médicos: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Gastos Esenciales:**

Alimento $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Productos para el hogar

(artículos de tocador/ limpieza, etc.) $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Ropa $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Corte de pelo $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Cuidado de niños $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Cuidado de mascotas/ animales de servicio $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Gastos de Entretenimiento:**

Comidas fuera de casa $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Vestimenta $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Cortes de cabello $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Aficiones $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Renta de películas/ Cine $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Regalos para cumpleaños/ días festivos $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Gastos de Comunicación:**

Cable/ internet/ teléfono de hogar $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Celular $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Otros Gastos Mensuales:**

Contribuciones caritativas/ membrecías $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Viajes $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Pago mensual de tarjeta de crédito $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Préstamos estudiantiles $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Otros gastos: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Gastos Totales: $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (B)**

**Neto Ingreso Total (de la página 14): $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (A)**

*Dólares disponibles para la amortización del préstamo [(A) – (B) = (C)]* **$** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ **(C)**

¿Qué cantidad de dinero le gustaría que su pago mensual fuera para el préstamo? $ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Parte IV**

**Otra Información**

¿Alguna vez ha declarado bancarrota?

\_\_\_\_ No

\_\_\_\_ Si (En caso de afirmativo, por favor indique la circunstancias en

el espacio de abajo, o en una hoja separada de papel)

¿Es usted un aval, con-creador o endosante en nota?

\_\_\_\_ No

\_\_\_\_ Si (En caso de afirmativo, por favor indique la circunstancias en

el espacio de abajo, o en una hoja separada de papel)

¿Es usted un demandado en una acción legal o hay algún juicio pendiente en su contra?

\_\_\_\_ No

\_\_\_\_ Si (En caso de afirmativo, por favor indique la circunstancias en

el espacio de abajo, o en una hoja separada de papel)

**Autorización/ Certificación**

Yo Certifico que la información proveída en esta solicitud es verdadera y correcta según mi conocimiento. Se autoriza por medio de la presente para que se extienda verificación de cualquier información en relación con cuentas de banco, empleo crédito o hipoteca como es requerido por Washington Access Fund. Yo entiendo que Access Fund llevara a cabo un estudio de crédito y que el estudio no afectara mi puntaje de crédito. Yo entiendo que Washington Access Fund podría necesitar contactar a otras agencias para determinar me elegibilidad y para verificar mi necesidad para el apoyo que estoy solicitando. Autorizo que se expida tal información confidencial.

**Firma de Solicitante #1 Fecha**

**Firma de Solicitante #2 Fecha**

**Nombre e información de contacto de la persona quien lo ayudo con esta solicitud (si la hay):**

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­­\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**